



PAARDEKOOPER
EERST PRIVATE, DAN INSURANCE

PRIVATE INSURANCE VOOR FAMILY OFFICES





Introductie Private Insurance voor Family Offices

Vermogensbescherming, voor nu én de volgende generaties. Dat is ons doel. Paardekooper Private Insurance richt zich uitsluitend op het verzekeren van (zeer) vermogende particulieren, ondernemers en families. Voor family offices staat een gespecialiseerd team klaar om hen te ondersteunen bij beheren van de verzekeringsportefeuille(s).

HET FAMILY OFFICE – VERZEKERINGSCONCEPT

De verzekerings situatie van vermogende particulieren, ondernemers en families is vaak een onderbelicht onderwerp. Door kritisch naar de verzekerings situatie te kijken zijn er aanzienlijke verbeteringen te realiseren. Onze dienstverlening voor family offices is ontworpen om zowel het family office als de familie volledig te ondersteunen bij het optimaal beheren van hun verzekeringsportefeuille. De propositie en dienstverlening zijn daarmee *uniek* in Nederland.

Het Family Office team van Paardekooper is gespecialiseerd in maatwerk verzekeringsoplossingen voor *private clients* die aangesloten zijn bij een single- of multi-family office. Wij begrijpen dat elke familiestructuur anders is. Daarom hebben wij een zeer persoonlijke werkwijze die is afgestemd op de wensen en behoeften van elke individuele familie.

*“Gespecialiseerd in
maatwerk”*





“Vermogensbescherming voor nu én de volgende generatie”

EDUARD & THOMAS
Paardekooper Private Insurance

SECOND OPINION (HUIDIGE VERZEKERINGSSITUATIE)

Ons startpunt is een inventarisatie van alle lopende polissen. Op basis hiervan maken wij eerst een verhelderend overzicht van de huidige verzekeringssituatie. Vervolgens bieden wij een uitgewerkt adviesrapport aan, met hierin een voorstel om de gehele verzekeringssituatie te optimaliseren. Bij een totaalvoorstel blijkt frequent een combinatie van voordelen mogelijk, zoals:

- ✓ een upgrade in dekkingen en condities;
- ✓ betere structuur, consistentie en uniformiteit in de gehele portefeuille;
- ✓ een substantiële jaarlijkse premiebesparing;
- ✓ actualisatie van verzekerde bedragen; uitsluiting van onder- of oververzekering;
- ✓ afstemming alarmbeveiliging, clausules en overige aandachtspunten;
- ✓ één aanspreekpunt voor alle verzekeringen

NETWERK VAN SPECIALISTEN

Exclusief bezit vraagt om maatwerk door specialisten. Onze dienstverlening reikt daarom ook verder dan enkel de verzekering. Wij bieden begeleiding aan rondom *taxaties* van onroerend goed, kostbaarheden, beveiliging of andere preventiepartners zoals kluisinstallateurs. Wij werken uitsluitend samen met vertrouwde partijen met een uitstekende staat van dienst.

ADMINISTRATIE & ONDERSTEUNING

Om uw relatie te ondersteunen verzorgen wij *één aanspreekpunt*; uw eigen relatiemanager. Hij of zij is vertrouwd met deze bijzondere clientèle, kan informeren over interessante actualiteiten, voorstellen uitwerken, maakt een duidelijke *jaarlijkse* rapportage van de verzekeringsportefeuille en kan als sparringpartner optreden in complexe dossiers.



Speciale verzekeringsoplossingen

BIJZONDER BEZIT VRAAGT OM BIJZONDERE VERZEKERINGSOPLOSSINGEN:



HET BEZIT VAN MEERDERE HUIZEN IN BINNEN ÉN BUITENLAND

Huizen in het buitenland kunnen vanuit Nederland op één (internationale) polis verzekerd worden. Tevens is er *werelddekking* van kracht voor inboedel en kostbaarheden. Er is dus altijd dekking als roerende zaken zich verplaatsten tussen verschillende locaties.



HET BEZIT VAN EEN COLLECTIE HORLOGES OF SIERADEN

Men draagt vrijwel nooit alle horloges of juwelen tegelijkertijd. Een all risks *combinatiedekking* houdt hier rekening mee. Hierbij is de gehele collectie in huis verzekerd en een deel (bijvoorbeeld 20% van het totaal) kent een wereldwijde dekking. Zo is er een optimale dekking in combinatie met een fors gereduceerde premiestelling.



EEN COLLECTIEVERZEKERING VOOR EEN AUTOVERZAMELING

Eigenaren van een autocollectie rijden meestal maar in één auto tegelijk. Speciaal voor deze collectioneers is een *collectieverzekering* mogelijk; bestaande uit één WA-dekking voor *alle* auto's die deel uit maken van de verzameling. Daarnaast kan de dekking uitgebreid worden met een collectieve Deluxe-dekking.



KIDNAP, RANSOM & EXTORTION POLIS

Vermogende personen hebben soms te maken met ongewilde publiciteit waardoor een verhoogd risicoprofiel ontstaat (bijv. door verkoop van het bedrijf). Hierdoor kan gekozen worden om een polis af te sluiten die naast het bieden van financiële dekking, ook toegang geeft tot een internationale 'crises response' organisatie die u en uw gezin direct helpt in geval van calamiteiten waar ook ter wereld.



VASTGOEDPORTEFEUILLE

Risicobeheer van een vastgoedportefeuille is een specialisme op zich en gaat verder dan enkel het goedkoop verzekeren van de panden. In clausules worden vastgoedeigenaren veelal verplichtingen opgelegd welke in de praktijk lastig uitvoerbaar zijn. Een maatwerkverzekering voor de gehele portefeuille kan uitkomst bieden.



HET VERZEKEREN VAN EEN BELASTINGCLAIM

Op het moment dat er sprake is van een overlijden in een periode dat een vermogende familie beperkt liquide is, kan dat zeer ongunstig zijn voor de erfgenamen. Zij kunnen (zwaar) belast worden met korte termijn verplichtingen zoals erfbelasting en/of uitstaande leningen. Om te voorkomen dat bezittingen/ investeringen noodgedwongen verkocht moeten worden kan gekozen worden voor maatwerk overlijdensrisicoverzekeringen. Verzekerde bedragen tot ca €50 miljoen p.p. en een looptijd zolang verzekerde leeft zijn enkele noemenswaardige bijzonderheden. Na het overlijden geschiedt de uitkering meestal al binnen enkele weken. Dit kan bijdragen aan de gemoedsrust en het familiekapitaal blijft op deze wijze geheel intact.

Overzicht Niche Verzekeringen

EXCLUSIEF ONROEREND GOED

- ✓ Villa's en Landhuizen
- ✓ (Rietgedekte) Woonboerderijen
- ✓ (Monumentale) Grachtenpanden
- ✓ Vakantiehuisen in het Buitenland
- ✓ Vastgoed Portefeuilles

EXCLUSIEVE HOBBY'S

- ✓ Kunstcollecties
- ✓ Juwelen en Horloges
- ✓ Klassieke Auto's en Verzamelingen
- ✓ Exclusieve (sport)auto's en Hypercars
- ✓ Zeilboten, Jachten en Jets

EXCLUSIEVE FAMILIE BESCHERMING

- ✓ Kidnap, Ransom en Extortion
- ✓ Family Protection en Cyber security
- ✓ Het afdekken van de successieclaim voor (klein)kinderen

PAARDEKOOPER IN HET KORT

Paardekooper Private Insurance is een niche verzekeringskantoor dat zich vanuit Bilthoven specifiek richt op de advisering van vermogende particulieren en ondernemers (*private clients*). Met onze jarenlange expertise bieden wij maatwerk oplossingen die passen bij de wensen van onze relaties. Het familiebedrijf is in 1991 opgericht door Eduard Paardekooper en zal de komende jaren verder groeien onder leiding van zijn zoon Thomas. Het team telt inmiddels ca. 30 medewerkers.

FAMILY OFFICE INSURANCE TEAM

Het Family Office Team van Paardekooper is gespecialiseerd in maatwerk verzekeringsoplossingen voor *private clients* en hun bedrijf die aangesloten zijn bij een single of multi-family office. Wij begrijpen dat elke familiestructuur anders is. Daarom bieden wij maatwerk dienstverlening, die is afgestemd op de wensen van elke afzonderlijke familie.



Contact

THOMAS PAARDEKOOPER
030 – 303 21 22 (direct)
tpaardekooper@paardekooper.net

Bijzondere relaties, bijzondere bezittingen, bijzonder verzekerd.

ONZE MISSIE

Vermogensbescherming, voor nu én de volgende generatie. Dat is ons doel. Wij zijn dé partner voor vermogende particulieren, ondernemers en families. Elke dag zetten wij onze expertise in voor financiële continuïteit van onze relaties.

ONZE VISIE

Wij geloven dat een duidelijke focus de sleutel is om onderscheidend te zijn én te blijven. Wij geloven dat een persoonlijke relatie de kracht is achter een jarenlange samenwerking. Dit is wat ons drijft en waar wij energie van krijgen. Ons *totaalconcept* is hierin essentieel.

ONZE WERKWIJZE

Voor onze relaties bieden wij een totaalverzekeringsconcept (particulier & zakelijk). Wij bieden unieke verzekeringsproducten die specifiek zijn afgestemd op ons niche marktsegment. Dit doen wij met een gedreven team van specialisten. Onze *'Private Insurance'* dienstverlening zit in onze genen.

Wij willen het beste voor onze klanten en acteren altijd integer. Dit verwachten klanten van ons en dit verwachten wij van onze klanten. Onze dienstverlening rijkt verder dan enkel een polis op zich, wij bieden onze relaties een netwerk van vertrouwde en toonaangevende partijen om onze relaties te begeleiden en écht te helpen. Deze 'partners in business' zijn bereid te investeren in een jarenlange relatie met ons en leveren een bijdrage om onze dienstverlening naar een nóg hoger niveau te brengen.

